FIŞA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	**UNIVERSITATEA DE VEST TIMIŞOARA**
1.2 Facultatea / Departamentul	**DE DREPT**
1.3 Catedra	**DEPARTAMENTUL DE DREPT PRIVAT**
1.4 Domeniul de studii	**DREPT**
1.5 Ciclul de studii	**LICENȚĂ**
1.6 Programul de studii / Calificarea	**DREPT**

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei			**DREPT COMERCIAL I DD4770**				
2.2 Titularul activităților de curs			**prof. Dr. Lucian BERCEA**				
2.3 Titularul activităților de seminar			**conf. Dr. Flaminia STÂRC-MECLEJAN, lect. Dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU, asist. dr. Sergiu CĂILEANU**				
2.4 Anul de studiu	**IV**	2.5 Semestrul	**I**	2.6 Tipul de evaluare	**EX**	2.7 Regimul disciplinei	**DF/ DO**

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	**4**	din care: 3.2 curs	**2**	3.3 seminar/laborator	**2**
3.4 Total ore din planul de învățământ	**56**	din care: 3.5 curs	**28**	3.6 seminar/laborator	**28**
Distribuția fondului de timp:					**ore**
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					60
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					31
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					28
Tutoriat					2
Examinări					2
Alte activități……					-
3.7 Total ore studiu individual	**119**				
3.8 Total ore pe semestru	**175**				
3.9 Numărul de credite	**7**				

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	Disciplina se studiază subsecvent disciplinelor de drept civil (Partea generală; Persoanele; Drepturile reale; Obligațiile I și II; Contractele speciale).
4.2 de competențe	Nu este cazul.

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	Videoproiecție.
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	Videoproiecție.

6. Obiectivele disciplinei - rezultate așteptate ale învățării la formarea cărora contribuie parcurgerea și promovarea disciplinei

Cunoștințe	C22. Identifică sursele de drept aplicabile într-o situație specifică; C23. Demonstrează folosirea unui limbaj juridic de specialitate în redactarea și interpretarea documentelor legale; C24. Identifică teoriile, conceptele și metodologiile din domeniul juridic pentru analiza și soluționarea spețelor; C25. Identifică sursele de drept și aplicarea principiilor fundamentale ale acestora în procesul de interpretare juridică; C27. Înțelege tehnicile de redactare a actelor juridice în concordanță cu cerințele legale; C33. Identifică și analizează jurisprudența instanțelor naționale și internaționale pentru fundamentarea soluțiilor juridice C49. Interpretează normele de drept comercial și societar privind înființarea și funcționarea companiilor; C52. Analizează normele de drept al concurenței pentru prevenirea practicilor anticoncurențiale.
Abilități	A18. Analizează și aplică clauzele contractuale; A23. Redactează documente juridice utilizând corect terminologia și tehnicile de argumentare specifice; A26. Evaluează și corelează surse legislative și jurisprudențiale pentru fundamentarea deciziilor juridice; A28. Fundamentează și argumentează opinii juridice bazate pe cercetarea doctrinară și jurisprudențială; A40. Aplică tehnici de persuasiune juridică în procese și negocieri; A47. Analizează complexitatea unei spețe din perspectivă interdisciplinară, corelând normele juridice cu aspecte sociale, economice sau etice; A55. Utilizează limbajul juridic specializat în redactarea și prezentarea argumentelor juridice A62. Analizează instituțiile fundamentale ale dreptului comercial și aplică regimul juridic al profesioniștilor, întreprinderilor și actelor de comerț; A63. Utilizează mecanismele de funcționare și regimul juridic aplicabil societăților comerciale în soluționarea situațiilor juridice.
Responsabilitate și autonomie	R2. Examinează și argumentează utilizarea normelor juridice specifice în diagnoza diverselor cauze juridice; R4. Examinează și argumentează aplicarea normelor juridice specifice în evaluarea unui act juridic; R7. Manifestă profesionalism în redactarea convențiilor; R9. Analizează critic fiecare situație; R34. Adaptează soluțiile juridice la particularitățile fiecărei situații, demonstrând autonomie în interpretarea și aplicarea legislației; R35. Gestionează în mod autonom activități de documentare, analiză și redactare juridică, cu respectarea confidențialității și a standardelor profesionale.

7. Conținuturi

7.1 Curs	Metode de predare	Observații tematice
Tema I. CONCEPTE RELEVANTE ÎN DREPTUL COMERCIAL	Prelegere 2 ore	1. Circuitul economic 2. Piața 3. Afacerea 4. Contractul 5. Profitul
Tema II. ÎNTREPRINDEREA ŞI PROFESIONISTUL ÎN AFACERI	Prelegere 2 ore	1. Fundamente 2. Problematică 3. Concepte 4. Forme de organizare a întreprinderii

		5. Categorii de profesioniști în afaceri
Tema III. ÎNTREPRINDERILE UNIPERSONALE	Prelegere 2 ore	1. Forme de organizare fără personalitate juridică 2. Forme de organizare cu personalitate juridică
Tema IV. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. I. CONCEPT	Prelegere 2 ore	1. Evoluția istorică a societăților 2. Conceptul și natura societății 3. Regimul juridic al societăților 4. Formele societăților 5. Clasificarea societăților
Tema V. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. II. PERSONALITATEA JURIDICĂ	Prelegere 4 ore	1. Identitatea și publicitatea societății 2. Capacitatea societății 3. Voința societății 4. Patrimoniul societății 5. Răspunderea societății
Tema VI. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. III. CONSTITUIREA ȘI FINANȚAREA	Prelegere 4 ore	1. Asocierea și cooperarea societară 2. Investiția: aporturile și titlurile de participare 3. Finanțarea: piața de capital 4. Riscurile și profiturile 5. Actul constitutiv: clauze statutare și pacte extrastatutare
Tema VII. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. IV. ORGANIZAREA ȘI FUNCȚIONAREA	Prelegere 4 ore	1. Structuri și organe societare: separație și ierarhie 2. Acționarii: adunarea generală 3. Administratorii: consiliul de administrație 4. Controlul gestiunii: auditorii 5. Conflictele societare
Tema VIII. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. V. RESTRUCTURAREA ȘI LICHIDAREA	Prelegere 4 ore	1. Modificarea capitalului social 2. Cesiunea participațiilor sociale 3. Retragerea și excluderea din societate 4. Fuziunea și divizarea societăților 5. Dizolvarea și lichidarea societății
Tema IX. CONCURENȚA ÎNTRE ÎNTREPRINDERI	Prelegere 2 ore	1. Concurența economică 2. Protecția liberei concurențe: practicile anticoncurențiale 3. Protecția liberei concurențe: concentrările economice 4. Protecția liberei concurențe: ajutoarele de stat 5. Protecția concurenților: concurența neloială

Tema X. PROBLEMATIZARE RECAPITULATIVĂ	Prelegere 2 ore	1. Proprietatea corporativă 2. Administrarea delegată 3. Imputabilitatea afacerii. 4. Transferabilitatea afacerii 5. Continuitatea afacerii

Bibliografie obligatorie:

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2023
2. St. D. Cărpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

Bibliografie alternativă:

1. Gh. Piperea, *Drept comercial român. Teoria generală, întreprinderea și insolvența.* Ed. C.H. Beck, București, 2020
2. S. Angheni, *Drept comercial. Profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2013
3. R. N. Catană, *Drept comercial. În PowerPoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013

Bibliografie complementară:

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. St. D. Cărpenaru, Gh. Piperea, S. David, *Legea societăților. Comentariu pe articole*, Ed. CH Beck, București, 2014
3. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri,* Ed. Universul Juridic, București, 2013
4. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, vol. I, Ed. Socec&Co. București, 1947
5. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
6. Gh. Piperea, *Drept comercial*, vol I, Ed. CH Beck, București, 2008
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

7.2 Seminar/laborator	**Metode de predare**
1. Concepte relevante în dreptul comercial. Circuitul economic. Piața. Afacerea. Contractul. Profitul	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
2. Fundamentele și izvoarele dreptului comercial. Regimul juridic al întreprinderii. Categorii de profesioniști în afaceri.	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
3. Întreprinderile unipersonale: PFA, IF, II.	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
4. Întreprinderile societare. Forme și clasificări	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
5. Elementele definitorii ale întreprinderilor societare	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
6. Personalitatea juridică a întreprinderilor societare.	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
7. Constituirea întreprinderilor societare. Rolul legii și al voinței asociaților	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
8. Funcționarea întreprinderilor societare. Adunarea generală a asociaților / acționarilor	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
9. Funcționarea întreprinderilor societare. Administrarea societății.	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
10. Funcționarea întreprinderilor societare. Controlul gestiunii societății.	Exerciții. Spețe. Dezbateri

	2 ore
11. Restructurarea întreprinderilor societare. Modificarea actului constitutiv	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
12. Fuziunea și divizarea întreprinderilor societare	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
13. Dizolvarea și lichidarea întreprinderilor societare	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore
14. Concurența economică	Exerciții. Spețe. Dezbateri 2 ore

Bibliografie obligatorie:

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2023
2. St. D. Cărpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

Bibliografie alternativă:

1. Gh. Piperea, *Drept comercial. Teoria generală, întreprinderea și insolvența.* Ed. C.H. Beck, București, 2020
2. S. Angheni, *Drept comercial. Profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2013
3. R. N. Catană, *Drept comercial. În PowerPoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013

Bibliografie complementară:

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. St. D. Cărpenaru, Gh. Piperea, S. David, *Legea societăților. Comentariu pe articole*, Ed. CH Beck, București, 2014
3. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri,* Ed. Universul Juridic, București, 2013
4. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, vol. I, Ed. Socec&Co. București, 1947
5. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
6. Gh. Piperea, *Drept comercial*, vol I, Ed. CH Beck, București, 2008
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

8. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- Conținutul disciplinei este în concordanță cu cel al disciplinelor similare predate la facultățile de drept de prestigiu din țară și din străinătate.
- Cunoștințele și competențele acumulate în cadrul disciplinei se bucură de recunoaștere la nivelul profesiilor juridice, al asociațiilor profesionale și al angajatorilor reprezentativi.

9. Utilizarea instrumentelor bazate pe inteligența artificială generativă

Pentru realizarea sarcinilor definite la secțiunea de evaluare, atât la cât și la seminar, <u>nu</u> este permisă utilizarea instrumentelor IIAgen.

Exemplele cele mai cunoscute de instrumente genAI includ, dar nu se rezumă la: ChatGPT, Google Gemini, Copilot pentru text sau MidJourney pentru imagini.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere

			din nota finală
10.4 Curs	Cunoașterea materiei – teste curs	Examen scris obligatoriu (speță și teoretic) + examen oral opțional	80%
	Exprimare corectă		
10.5 Seminar / laborator	Cunoașterea materiei		20%
	Participare la dezbateri		
	Activitate seminar		

10.6 Standard minim de performanță

- Obținerea a cel puțin nota 5 (cinci)

11. Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online (dacă este cazul)

Platforma de e-learning utilizată Moodle / Google Classroom	**Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată**	**Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare**	**Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital**
Moodle	**Google Meet**	Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă / smartphone conectate la internet, care permit accesul pe platforma de e-learning utilizată, precum și instalarea aplicației de video-conferință folosite. În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de e-learning utilizată se va face exclusiv de pe contul instituțional (prenume.nume anul nașterii@e-uvt.ro).	Materialele de curs precum și resursele de învățare adiționale vor putea fi consultate prin accesarea platformei de e-learning utilizată: https://elearning.e-uvt.ro/ Ulterior accesării platformei, materialele vor putea fi consultate în secțiunile special create pentru fiecare curs în parte, care vor fi disponibile pe întreaga perioadă de desfășurare a activităților didactice.

Data completării 10.09.2026	Semnătura titularului de curs prof. dr. Lucian BERCEA	Semnătura titularului de seminar lect. dr. Flaminia STÂRC-MECLEJAN lect. dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU asist. dr. Sergiu CĂILEANU
Data avizării în departament 16.09.2026		Semnătura directorului departamentului conf. dr. Florin I. MANGU